

gestirete

Per gestire i tuoi clienti



**Servizi
per lo sviluppo
dell'impresa**

Gratis per te e la tua impresa.

Da sempre le Camere di Commercio investono per mettere a disposizione delle imprese strumenti tecnologicamente avanzati e rendere più efficace il rapporto con le aziende.

Oggi inizia una nuova sfida: offrire gratuitamente alle piccole imprese servizi in più rispetto a quelli per la semplificazione amministrativa, per supportarle nello sviluppo del loro business.

Questo nuovo cammino parte con **gestirete**, il software per gestire i rapporti con la clientela, **archivierete**, il programma per il salvataggio sicuro dei propri dati ed **incontrerete**, il servizio per vendere o acquistare un'azienda.

The screenshot shows the 'gestirete' software interface. At the top, there are navigation buttons for 'Nuova Persona', 'Nuova Impresa', 'Nuova Opportunità', and 'Nuova Vendita'. Below these are buttons for 'Sincronizza' and 'Esci'. A menu bar includes 'Prime Pagina', 'Clienti', 'Prodotti', 'Campagne', 'Opportunità', 'Vendite', and 'Report'. The main content area is divided into several sections:

- Opportunità aperte:** A table listing open opportunities with columns for 'Stato', 'Descrizione', 'Cliente', 'Totale importo', and 'Data chiusura'.

Stato	Descrizione	Cliente	Totale importo	Data chiusura
PREVENTIVO M.R.	ROSSI MARCO		910,00	31/03/2010
PREVENTIVO F.PI.	PIANURA FRANCE		600,00	20/03/2010
PREVENTIVO DUE.	RAMO MARIO		600,00	23/02/2009
OFFERTA PROMO	ISOLA SONIA		850,00	10/03/2010
PREVENTIVO M.R.	ROSSI MARCO		910,00	31/03/2010
PREVENTIVO F.PI.	PIANURA FRANCE		600,00	20/03/2010
PREVENTIVO DUE.	RAMO MARIO		600,00	23/02/2009
OFFERTA PROMO	ISOLA SONIA		850,00	10/03/2010
- Informazioni:** A section for client information, including 'Azienda: corsini piernone', 'Nome utente: tx01da', and 'Ruolo: ADMIN'. It also features buttons for 'Clienti' and 'Prodotti'.
- In scadenza:** A table listing upcoming due dates with columns for 'Tipo', 'Data', and 'Descrizione'.

Tipo	Data	Descrizione
	13/03/1972	ROSSI MARCO
	10/03/2010	45568
	11/03/2010	11011
	10/03/2010	6095
	09/03/1956	MARE BEATRICE
	10/03/2010	45568
	11/03/2010	11011
- Campagne:** A section for managing campaigns, with a text box explaining that campaigns are projects commercialized in installments.
- Opportunità:** A section for managing opportunities, with a text box explaining that opportunities are the sale of products or services.
- Vendite:** A section for managing sales, with a text box explaining that sales are the final step of a transaction.
- Report:** A section for generating reports, with a text box explaining that reports are generated in a simple and clear format.

A cosa serve gestirete?

È un servizio per la gestione dei rapporti con la clientela: uno strumento che consente di monitorare il business attraverso i “comportamenti” dei propri clienti (acquisti, richieste di preventivi, adesione a campagne promozionali, preferenze nelle tipologie di pagamento, eccetera).

Con l'aiuto di report personalizzati è possibile prendere le decisioni che servono per aumentare la produttività riducendo i costi.

gestirete è:

semplice funzioni di base intuitive

veloce installazione con un semplice click

utile aumenta la produttività e riduce i costi di gestione

sicuro inviolabilità dei dati archiviati garantita dalle Camere di Commercio

flessibile consultazione e gestione delle informazioni da qualsiasi computer connesso a Internet

su misura realizzato dalle Camere di Commercio italiane per soddisfare le esigenze della piccola impresa

gratuito il software è completamente gratuito e lo saranno i futuri aggiornamenti, senza limitazioni funzionali o temporali.



Come utilizzare **gestirete**?

1. Collegarsi al sito della propria Camera di Commercio (www.siglaprovincia.camcom.it)
2. cliccare sul box che si trova nella homepage del sito

Servizi
per lo sviluppo
dell'impresa

3. cliccare sul logo di **gestirete**
4. compilare il form di registrazione online al servizio per ottenere userid e password
5. scaricare il software gratuito utilizzando userid e password appena ottenute.



gestirete

Per gestire i tuoi clienti

In sintesi gestirete offre

- ❖ Gestione Schede Clienti con funzioni di ricerca e di import/export dei dati
- ❖ Monitoraggio delle Opportunità (accordi, vendite, pianificazione attività con i clienti)
- ❖ Organizzazione di Campagne promozionali mirate
- ❖ Analisi dei comportamenti dei clienti attraverso Report personalizzabili
- ❖ Consultazione e gestione dei dati da più postazioni di lavoro contemporaneamente (teamworking).

The screenshot shows the main interface of the 'Gestirete' application. At the top, there are navigation buttons for 'Nuova Persona', 'Nuova Impresa', 'Nuova Opportunità', and 'Nuova Vendita', along with 'Sincronizza' and 'Esci'. Below these are tabs for 'Prima Pagina', 'Clienti', 'Prodotti', 'Campagne', 'Opportunità', 'Vendite', and 'Report'. The main content area is divided into two columns: 'Opportunità aperte' and 'Informazioni'.

Opportunità aperte

Stato	Descrizione	Cliente	Totale importo	Data chiusura
	PREVENTIVO M.R...	ROSSI MARCO	910,00	31/03/2010
	PREVENTIVO F.PI...	PIANURA FRANCE...	600,00	20/03/2010
	PREVENTIVO DUE...	RAMO MARIO	600,00	23/02/2009
	OFFERTA PROMO	ISOLA SONIA	850,00	10/03/2010
	PREVENTIVO M.R...	ROSSI MARCO	910,00	31/03/2010
	PREVENTIVO F.PI...	PIANURA FRANCE...	600,00	20/03/2010
	PREVENTIVO DUE...	RAMO MARIO	600,00	23/02/2009
	OFFERTA PROMO	ISOLA SONIA	850,00	10/03/2010

Informazioni

Azienda: corsini piergino
 Nome utente: tx01da
 Ruolo: ADMIN

Clienti **Prodotti**

I clienti sono le persone o le imprese con cui hai già finalizzato una vendita o stai per farlo, sono la tua risorsa più preziosa.

I prodotti raccolgono tutte le cose o i servizi che possono essere venduti ad un cliente sono la base della tua attività.

In scadenza

Tipo	Data	Descrizione
	13/03/1972	ROSSI MARCO
	10/03/2010	45568
	11/03/2010	11011
	10/03/2010	6695
	09/03/1956	MARE BEATRICE
	10/03/2010	45568
	11/03/2010	11011

Campagne **Opportunità**

Una campagna è un progetto commerciale e di promozione finalizzato a generare un'opportunità di vendita o ad aumentare i contatti.

Le Opportunità sono le vendite o le trattative in sospeso ad un passo dalla finalizzazione dell'ordine vero e proprio.

Vendite **Report**

Le fatture sono l'ultima fase di relazione con un cliente.

Lo stato dell'arte dei tuoi affari in semplici e chiari grafici, esportabili e stampabili.

Pronto. Connesso come: tx01da Stato della rete:online

Interfaccia principale dell'applicazione **gestirete**.



gestirete

Per gestire i tuoi clienti

Servizi per lo sviluppo dell'impresa

Sono servizi realizzati da "InfoCamere"

Camere di Commercio
d'Italia

